

Sommario

INTRODUZIONE	5
I – DIRITTO EUROPEO E I DIVERSI SISTEMI DI CONTROLLO NAZIONALI	15
1.1 La libera circolazione di capitali e la libertà di stabilimento	15
1.2 Il principio di neutralità	20
1.3 I servizi d’interesse economico generale	24
1.4 La nascita della golden share e la giurisprudenza della Corte di Giustizia	29
1.5 La Germania.....	34
1.5.1 Il sistema tedesco: l’ Außenwirtschaftsverordnung (AWV)	34
1.5.2 Cross-sectoral e sector-specific review	36
1.5.3 Il caso Volkswagen.....	38
1.5.4 Le riforme emergenziali ed il “controverso” piano industriale tedesco per il 2030	40
1.6 La Francia	44
1.6.1 La privatizzazione e i “Noyaux durs”	44
1.6.2 L’Action Spécifique.....	46
1.6.3 Le riforme adottate durante la fase emergenziale COVID-19	49
1.7 Modelli a confronto: da modelli differenti alla definizione d’interessi comuni	51
II – I POTERI SPECIALI IN ITALIA: DALLA GOLDEN SHARE AL GOLDEN POWER	
53	
2.1 Le privatizzazioni ed il topos Stato imprenditore-regolatore	53
2.2 La nascita dei poteri speciali e le sue criticità	57
2.3 “Poison pill”: uno strumento di dubbia operatività	59
2.4 I fondi sovrani d’investimento	63
2.4.1 La necessità di un approccio comune.....	63
2.4.2 I “Principi di Santiago” e l’autoregolamentazione	66
2.5 L’esperienza statunitense: Una normativa precorritrice?.....	68
2.5.1 Dal CFIUS agli emendamenti Exon-Florio e Byrd.....	68
2.5.2 Le riforme del nuovo millennio: FINSIA e FIRMA.....	70
2.6 La disciplina del golden power	73
2.6.1 L’introduzione di un nuovo strumento.....	73
2.6.2 Il caso Vivendi-TIM	76
2.6.3 L’evoluzione e l’ampliamento dello “scudo dorato”	79
2.7 La fase emergenziale da COVID-19.....	84
2.7.1 Le conseguenze dell’indebolimento del tessuto economico.....	84
2.7.2 Il Decreto Liquidità ed il diritto dell’Unione Europea: le perplessità sollevate	85

III - L'IMPATTO DEL NUOVO QUADRO NORMATIVO EUROPEO	89
3.1 La strategia d'investimento cinese e le ragioni della sua influenza nelle scelte legislative europee	89
3.1.1 La Cina e gli investimenti esteri	89
3.1.2 L'Europa e gli investimenti esteri diretti cinesi	91
3.2 Il Manifesto Franco-Tedesco: necessario un cambio di paradigma?	93
3.3 Lo screening degli investimenti diretti esteri in Europa e il cambio di paradigma della Commissione europea	98
3.3.1 L'evoluzione dell'approccio europeo e le preoccupazioni sollevate	98
3.3.2 Il regolamento europeo per lo screening degli investimenti esteri diretti	101
3.3.3 I meccanismi di cooperazione ed il ruolo della Commissione: possibili prospettive ..	102
3.3.4 Meccanismo di controllo e oggettività dei parametri	104
3.3.5 Osservazioni conclusive e prospettive <i>de iure condendo</i>	106
3.3.6 Analisi del primo anno di screening europeo	109
3.4 Una rivoluzione tecnologica: la rete wireless di quinta generazione	111
3.4.1 La sicurezza informatica e la corsa al 5G	111
3.4.2 Il Piano d'azione 5G e la direttiva NIS	113
3.4.3 La protezione della rete mobile di quinta generazione ed il "Cybersecurity Act"	114
IV - I PROSSIMI PASSI VERSO UN MONDO POST COVID-19	120
4.1 Il difficile bilanciamento delle politiche industriali e concorrenziali europee	120
4.1.1 Il controllo delle concentrazioni ed il ritorno di un dibattito mai stato dormiente	120
4.1.2 La ricerca di campioni nazionali: possibili prospettive	124
4.2. La politica commerciale per un'Europa più forte post COVID-19	127
4.3 Sovvenzioni estere ed investimenti esteri diretti: la proposta finale di regolamento	130
4.3.1 Il percorso verso una parità di condizioni a livello globale nel mercato interno	130
4.3.2 Il processo di valutazione delle sovvenzioni e dei loro effetti	133
4.3.3 Misure correttive e poteri d'indagine della Commissione	135
4.3.4 Il coordinamento con il controllo delle concentrazioni	137
CONCLUSIONI	139
BIBLIOGRAFIA	144